



Conseiller développement commercial H/F - Littoral Normand

Offre d'emploi publiée le lundi 29 mars 2021

Localisation : **Rouen**

Poste en **CDI** H/F

Date de début : **Dès que possible**

Présentation de la société

Entreprise de Conseil en Elevage basée en Normandie, leader dans ses domaines de compétences, reconnue dans le monde de l'Elevage pour le professionnalisme de ses interventions et de la qualité de son offre de services recherche **un Conseiller développement Commercial F/H.**

Littoral Normand rayonne sur les départements de la Manche, du Calvados, de l'Eure et de la Seine-Maritime. Elle emploie plus de **350 salariés** et compte plus de **4000 clients-adhérents** avec un chiffre d'affaires annuel qui atteint les **20 millions d'euros**. Littoral Normand fait partie du groupe SEENERGI composé de 4 acteurs du monde agricole de l'Ouest et du Nord-est de la France : Littoral Normand, Seenovia, Origenplus et Seenorest.

Description du poste

Nous souhaitons renforcer notre équipe développement commercial afin d'accompagner les enjeux de développement de nos activités.

Après avoir été formé sur nos produits et services par les référents techniques, vous aurez pour missions de promouvoir et vendre les solutions auprès des éleveurs de votre zone (76-27).

Vous travaillerez votre fichier client afin d'identifier une stratégie de développement de votre CA.

Après une analyse précise des besoins de l'éleveur, vous proposez les produits et services adaptés. Les thématiques sont très variées : alimentation, qualité du lait, reproduction, production de fourrages, sélection du troupeau, gestion de la production, élevage des génisses, économique, réglementaire...

Vous travaillez en étroite collaboration avec les experts techniques qui ont une excellente connaissance des exploitations et qui réaliseront les prestations que vous aurez vendues.

Vous gérez la relation commerciale : traitement des réclamations, relationnel client, bilan de collaboration.

Expériences et compétences requises

Plus qu'un diplôme ou un niveau d'expérience, c'est avant tout la pertinence de votre parcours commercial, l'adéquation de vos connaissances techniques et vos qualités personnelles qui feront la différence.

Informations complémentaires

Secteur d'activité : 76 - 27

Permis B obligatoire : Véhicule de service

Consulter l'offre en ligne : <https://www.france-conseil-elevage.fr/fr/offres-emplois/conseiller-developpement-commercial-h-f-290320211509>